LA GESTION DE CONFLITS

DUREE 3 JOURS

COUT

975 € HT

PUBLIC / PREREQUIS

Manager, leader, chef d'équipe, animateur d'ilots, toute personne souhaitant acquérir un savoir-faire permettant d'intervenir avec efficacité dans la résolution de conflits interpersonnels.

LES DEFIS

Fournir aux managers opérationnels une vision globale de la Performance Humaine et des leviers disponibles sur lesquels agir pour progresser avec ses collaborateurs, et résoudre efficacement les conflits interpersonnels.

POINTS FORTS

- Une formation concrète avec des mises en situation et des simulations pédagogiques réelles des participants avec vidéo
- Diagnostics personnels
- Dossier pédagogique
- Accompagnement postformation:
- ✓ Analyse à distance des situations conflictuelles perçues par le stagiaire : contexte, type de conflit, attitudes des participants.
- ✓ Mise au point d'une stratégie avec le formateur

CONTENU

LES DIFFERENTES PHASES DU CONFLIT

- L'escalade vers le conflit
- Déroulement détaillé des phases d'un conflit

RECENSEMENT DES CONFLITS PROFESSIONNELS

- Les types de désaccords classiques
 - ✓ Conflits liés à l'activité
 - ✓ Conflits liés à la relation client/fournisseur interne
- Les formes de conflits professionnels
 - ✓ Les conflits chauds/les conflits froids
 - ✓ Conflits ouverts/conflits latents

EXPRESSION DES EXPERIENCES VECUES

- Mise en évidence des bénéfices positifs ou négatifs apporté par le conflit
- La dynamique de l'agresseur
 - ✓ Les attitudes suscitant des conflits à partir des expériences vécues
 - ✓ Les comportements qui créent des barrières
- Les comportements favorisant le conflit
 - ✓ Les éléments favorisant le conflit
 - ✓ Analyser un conflit à partir de son vécu
 - ✓ Compréhension de la nature d'un conflit

GESTION DE SON ETAT EMOTIONNEL

- Comment gérer ses émotions :
 - Les comportements à adopter et les comportements à éviter

LES ATTITUDES POUVANT APPARAITRE

- L'intensité dans un conflit/
- Les attitudes dans un conflit
- Les degrés d'un conflit

LE ROLE D'ARBITRE ET LE ROLE D'INITIATEUR

- La gestion d'un conflit étape / étape
- Conduire les différentes étapes en tant qu'arbitre en recherchant une relation coopérative « gagnant / gagnant ».

SORTIE DE CONFLITS

Stratégie de sortie de conflit